

## IMPAGABILE GENEROSITÀ

NEL PERIODO NATALIZIO CI È STATO PROPOSTO DI CREARE DEI PICCOLI OGGETTI CHE SAREBBERO ANDATI VENDUTI DURANTE IL MERCATINO DI NATALE E ALL'USCITA DELLA RECITA DELLA SCUOLA.

LA RISPOSTA A QUESTO INVITO È STATA IMMEDIATA ED IMPORTANTE. COSÌ CI SIAMO TROVATI UN SACCO DI OGGETTI DA PROPORRE ALLA COMUNITÀ DI CALDOGNO AL FINE DI RACCOGLIERE PIU' FONDI POSSIBILE PER LA NOSTRA SCUOLA E, VISTO CHE LA GENEROSITÀ DELLA NOSTRA "GENTE" È SENZA FINE, UNA PARTE DEL RICAIVATO SAREBBE

ANDATO AD UNA SCUOLA IN ECUADOR.

RISULTATO: ECCEZIONALE!!!!

SI È SUPERATO L'OBIETTIVO E SONO STATI VENDUTI PRATICAMENTE TUTTI I PICCOLI E GRANDI CAPOLAVORI OFFERTI. FIN QUI TUTTO BENE, SI DIREBBE, MA COME TUTTE LE COSE BELLE DI QUESTO MONDO C'È SEMPRE QUALCOSA CHE TI LASCIA L'AMARO IN BOCCA, QUALCOSA CHE SI PUÒ FARE MEGLIO O QUALCOSA CHE CI PERMETTE SEMPLICEMENTE UNA RIFLESSIONE:

-GUARDA, MI HANNO VENDUTO ANZI SVENDUTO I QUADRETTI CHE HO PREPARATO CON TANTA CURA, CI HO PERSO UNA VITA PER FARLI!

-SE SAPEVO COSÌ NON AVREI MAI FATTO TANTA FATICA!

-ACCIDENTI, NON È POSSIBILE, È STATO VENDUTO IL MIO ANGIOLETTO A MENO SOLDI DI QUELLO CHE HO PAGATO IO IL MATERIALE PER FARLO! PER NON PARLARE OVVIAMENTE DEL TEMPO USATO! SE SAPEVO COSÌ AVREI FATTO UN'OFFERTA LIBERA CON I SOLDI SPESI SENZA TANTO PRENDERMELA.....

SONO TUTTE OBIEZIONI GIUSTE E SENTITE DA MOLTI. MA ( OVVIAMENTE C'È UN GRANDE MA) **SE NON AVESSIMO UTILIZZATO IL NOSTRO TEMPO PER CREARE QUEGLI ADDOBBI COLORATI, QUELLE PALLINE ORIGINALI, QUEGLI AEREI ECCEZIONALI CHE COSA AVREMMO RACCOLTO?**

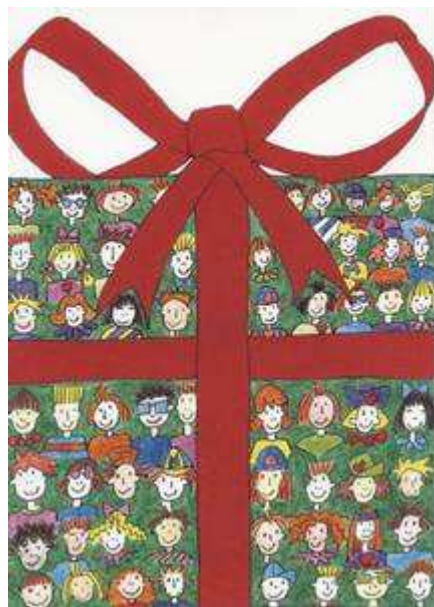
**NON SI SAREBBE PROBABILMENTE ALLESTITA LA CASETTA IN PIAZZA EUROPA, NON SI SAREBBERO RACCOLTI I FONDI PER LA SCUOLA IN ECUADOR E FORSE NON SI SAREBBE NEMMENO RAGGIUNTO L'OBIETTIVO DI COPRIRE LE SPESE PER " IL REGALO PIU' GRANDE".**

È GRAZIE ALLA IMPAGABILE GENEROSITÀ DELLA COMUNITÀ DI CALDOGNO CHE SI È OTTENUTO TUTTO QUESTO, AI GENITORI, AI NONNI, CHE HANNO PORTATO AMOREVOLMENTE LE LORO CREAZIONI, AI COMMERCIANI CHE CI HANNO DONATO ALCUNI PRODOTTI, AI BAMBINI CHE HANNO COLORATO UN SACCO DI DISEGNI E HANNO STRAPPATO PIU' DI UN'OFFERTA CHE MAGARI SAREBBE RIMASTA NEL PORTAFOGLI. **INSOMMA GRAZIE A TUTTI NOI!**

CERTO SI PUÒ SEMPRE MIGLIORARE MA POSSO GARANTIRE CHE DARE UN VALORE A PRODOTTI ARTIGIANALI E ORIGINALI È MOLTO DIFFICILE. BISOGNA ANCHE SOFFERMARSI A PENSARE ALLA VETRINA IN CUI ABBIAMO OPERATO. GLI ZII, LE NONNE, LE PERSONE COMUNI, ANZI LE STRAORDINARIE PERSONE COMUNI, SONO PASSATE IN PIAZZA TRA PIOGGIA E VENTO E SI SONO SOFFERMATI AD OSSERVARE LE CASETTE DI LEGNO: GUARDA C'È ANCHE QUELLA SCUOLA DELL'INFANZIA, DELL'ASILO PER CAPIRCI; BEH FORSE IN MOLTI DEI CASI SARÀ ANDATA PROPRIO COSÌ: *-NEDEMO VEDARE COSA CHE I GÁ NEA CASETTA DELL'ASILO, MAGARI GHE TOEMO QUALCOSA VISTO CHE XE PAR BENEFICENSA.*

BUDGET DELLA SPESA: MINIMO! VADA PER L'OPERA DI BENE, MA È NATALE CI SONO TANTE SPESE DA SOSTENERE TANTI REGALI DA FARE E ALLORA... SI SPENDE IL MINIMO PER OTTENERE IL MASSIMO.

E VISTE ANCHE LE ESPERIENZE DEGLI ANNI PASSATI SONO STATI OFFERTI I NOSTRI PRODOTTI A PREZZI DAVVERO "COMPETITIVI" ... A VOLTE SI DEVE SCEGLIERE SE VENDERE, CON I PRO E CONTRO, A PICCOLI PREZZI O TENTARE DI ALZARE IL VALORE CONSIDERANDO IL VERO COSTO DEL MANUFATTO E PURTROPPO, COME GIÀ ACCADUTO, VEDERE GLI SFORZI DI MOLTI APPOGGIATI SULLA MENSOLA DELLA CASETTA, POI SULLE SCATOLE PER IL TRAPORTO, POI IN MACCHINA, POI SUI TAVOLI FUORI DELLA RECITA, POI DI NUOVO NELLE SCATOLE, POI, IN MACCHINA, POI SE SONO ANCORA INTEGRI ALLA SCUOLA MATERNA, POI....



**SI ACCETTANO CONSIGLI PER LA PROSSIMA EDIZIONE E GRAZIE PER LA VOSTRA IMPAGABILE GENEROSITÀ! UNA MAMMA.**